



FORFAIT AUTONOMIE-VENTE DE COMMANDITES

Comment faire ? Par où commencer? Quoi présenter? Qui approcher? Combien demander?

Avec plus de 20 ans d'expérience en vente de commandites, RACE management est en mesure de répondre à ces questions grâce à son forfait unique : **AUTONOMIE-VENTE DE COMMANDITES**. Spécialement conçu pour les organisations aux ressources plus limitées, ce forfait propose le développement des outils nécessaires à la vente de commandites, similaires à ceux que les professionnels du domaine utilisent, leur permettant de devenir rapidement confiant et autonome dans leur recherche de commanditaires. Le forfait **AUTONOMIE-VENTE DE COMMANDITES** propose une approche différente, en 4 étapes simples :

ÉTAPE 1. RECHERCHE ET ANALYSE

- Recherche SWOT (Forces, Faiblesses, Opportunités, Menaces) sur la propriété;
- Recherche sur la compétition et comparable;
- Analyse des données;
- Évaluation et développement des différents niveaux de commandite;
- Évaluation et développement des produits à commanditer;
- Évaluation et développement des valeurs à offrir;
- Évaluation et développement de la carte de tarifs.

ÉTAPE 2. DÉVELOPPEMENT DES OUTILS DE VENTE

- Rédaction et révision du document de vente;
- Développement de la stratégie de mise en marché;
- Rédaction d'un modèle de contrat;
- Développement d'une courte liste de commanditaires cibles pour démarrer la recherche.

ÉTAPE 3. MISE EN PAGE PROFESSIONNELLE

- Mise en page des diapositives PowerPoint de façon professionnelle.

ÉTAPE 4. FORMATION

- Formation d'une heure sur l'utilisation efficace des outils de vente développés et sur le perfectionnement du « pitch » de vente.

PRIX FORFAITAIRE : 5 000\$ + (taxes applicables)

POUR PLUS D'INFORMATIONS :

